

Théorème du salaire

Résumé

On entend souvent que les ingénieurs et les scientifiques ne peuvent JAMAIS gagner des salaires plus élevés que ceux des hommes d'affaires et des cadres. Le présent document se veut une démonstration mathématique de la véracité de cette croyance populaire, laquelle a été baptisée *Théorème du salaire*.

1 Postulats

La démonstration du théorème du salaire repose sur les deux postulats suivants, tous deux notoires et généralement acceptés :

La connaissance, c'est la puissance (1)

Le temps, c'est de l'argent (2)

2 Notions de physique

La physique mécanique classique nous enseigne que :

$$P = \frac{W}{t} \quad (3)$$

où P est la puissance, W le travail et t le temps.

3 Démonstration

Soit C la connaissance et A l'argent ; de (1) et (2) on obtient respectivement que $C = P$ et $t = A$. Combiné avec (3), on a alors que :

$$C = \frac{W}{A} \Rightarrow A = \frac{W}{C} \quad (4)$$

De (4), on voit immédiatement que :

$$\lim_{C \rightarrow \infty} A = 0 \quad (5)$$

et que :

$$\lim_{C \rightarrow 0} A = \infty \quad (6)$$

D'où l'énoncé du théorème suivant :

Plus vous en savez, moins vous gagnez d'argent

et de sa réciproque :

Moins vous en savez, plus vous gagnez d'argent

CQFD ■

4 Conclusion

Si vous n'avez rien compris de ce document, c'est que vous devez être bien rémunéré...